



# ОГЛАВЛЕНИЕ

|   |     |
|---|-----|
| Вместо предисловия .....                      | 5   |
| Больше чем деньги .....                       | 5   |
| Введение .....                                | 8   |
| Бизнес: ты, они, продукт, деньги .....        | 10  |
| Работа с книгой как с «дорожной картой» ..... | 24  |
| Глава 1. Бизнес — это ТЫ .....                | 33  |
| Из чего состоит твое «я»:                     |     |
| инструменты для самодиагностики .....         | 35  |
| Ты и твои ошибки .....                        | 49  |
| Ты и предприимчивость .....                   | 56  |
| Ты и твои права .....                         | 61  |
| Начать никогда не поздно .....                | 70  |
| Резюме .....                                  | 94  |
| Глава 2. Бизнес — это ОНИ .....               | 95  |
| Кто ОНИ .....                                 | 97  |
| Кто твои клиенты .....                        | 107 |
| Чего хочет клиент .....                       | 119 |
| Рисуем аватары клиентов .....                 | 134 |
| Откуда берутся клиенты .....                  | 137 |
| Сложный выбор: В или С? .....                 | 142 |
| Резюме .....                                  | 148 |

|  |     |
|--|-----|
| Глава 3. Бизнес — это ПРОДУКТ .....            | 149 |
| Что делают подростки .....                     | 151 |
| К продукту — через прототип .....              | 156 |
| От прототипа — к продукту .....                | 170 |
| Резюме .....                                   | 181 |
| Глава 4. Бизнес — это ДЕНЬГИ .....             | 183 |
| Деньги не главное? .....                       | 185 |
| Роль денег .....                               | 192 |
| Откуда берутся деньги .....                    | 196 |
| Доходы бизнеса .....                           | 201 |
| Расходы бизнеса .....                          | 206 |
| Прибыль бизнеса .....                          | 211 |
| На чем зарабатывать .....                      | 217 |
| Где взять деньги на старт .....                | 221 |
| Где взять деньги на развитие .....             | 231 |
| Повтори успех .....                            | 239 |
| Резюме .....                                   | 242 |
| Заключение .....                               | 243 |
| Об авторе .....                                | 251 |
| Приложения .....                               | 255 |
| Полезные ресурсы. Книги .....                  | 257 |
| Полезные ресурсы. Фильмы и сериалы             |     |
| о предпринимательстве .....                    | 258 |
| Советы опытных предпринимателей .....          | 261 |
| 7 сценариев для первого бизнеса .....          | 265 |
| 7 взрослых сценариев для быстрого старта ..... | 266 |
| Мои 10 шагов к своему делу .....               | 268 |

# ВМЕСТО ПРЕДИСЛОВИЯ

Почему все в мире держится на деньгах?  
И почему их все время не хватает?

Настасья, 14 лет

## Больше чем деньги

Один предприниматель был весь в долгах и не видел выхода. Кредиторы наседали на него. Поставщики требовали оплаты. Он пришел в парк, сел на скамейку, опустив голову, и отчаянно начал искать способ спасти свою компанию от банкротства. Тут вдруг перед ним появился незнакомый старик.

— Я вижу, что вас что-то тревожит, — сказал старик.

Предприниматель рассказал о своей проблеме, а старик ответил:

— Думаю, я могу вам помочь.

Он спросил у предпринимателя, как того зовут, выписал ему чек и сказал:

— Возьмите эти деньги. Встретимся здесь же ровно через год. Тогда вы сможете их мне вернуть.

Затем старик повернулся и исчез так же быстро, как появился.

Предприниматель получил чек на сумму 500 тысяч долларов. Внизу стояла подпись «Джон Рокфеллер». В те времена это был один из самых богатых людей в мире.

«Я могу решить все свои проблемы в одно мгновение!» — подумал предприниматель. Но вместо этого он положил чек в сейф. Одна только мысль о существовании денег дала ему силы найти способ сохранить бизнес.

С вновь обретенным оптимизмом предприниматель начал работать. Ему удалось совершить несколько крупных сделок, и за несколько месяцев он выбрался из долгов, снова начав стабильно зарабатывать.

Год спустя предприниматель вернулся в парк, держа в руках тот самый чек. В назначенное время возле скамейки появился знакомый старик.

Но ровно тогда, когда предприниматель собрался вернуть старику чек, откуда-то подбежала медсестра.

— Я так рада, что нашла его! — воскликнула медсестра. — Надеюсь, он не сильно вас побеспокоил? Он часто убегает из дома и любит всем рассказывать, что он — Джон Рокфеллер.

Предприниматель стоял, совершенно ошеломленный. Целый год он крутился как мог, строил бизнес, покупая и продавая, будучи уверенным, что в сейфе лежит чек на полмиллиона долларов. И тут понял, что не деньги перевернули его жизнь! Ему помогла его новая уверенность, которая и дала ему силы, чтобы добиться всего, что он теперь имел.

**Возьмите инициативу в свои руки.**

**В решающий момент только уверенность  
играет главную роль.**